

PARTNERSCHAFT MIT PERSPEKTIVE.

ERS[®]

EURO-FINANZ-SERVICE AG

***Den Wert eines Unternehmens machen nicht Gebäude,
Maschinen oder Banknoten aus.
Wertvoll an einem Unternehmen sind die Menschen,
die dafür arbeiten, und der Geist, in dem sie es tun.***

Heinrich Nordhoff



DAS UNTERNEHMEN.

Zahlen, die für sich sprechen.

ERFAHRUNG

Die EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG (EFS-AG) ist ein Finanzdienstleistungsunternehmen. Das Management verfügt über eine 40-jährige Branchenerfahrung. Das Unternehmen wurde 1996 in Mainz gegründet. Im April 2002 gründete Senator Otto Wittschier († 2008) die EFS-AG Österreich und startete somit in den europäischen Markt. Diese erfolgreiche Expansion wurde mit der Gründung der EFS Zrt. in Ungarn (2010) fortgeführt.

VERTRAUEN

Mehr als 450 zertifizierte EFS-Vertriebspartner betreuen an mehr als 75 Standorten in Österreich über 200.000 Kunden, die uns mit 570.000 Verträgen ihr Vertrauen schenken. Gemeinsam mit namhaften Produktpartnern bieten wir zukunftsorientierte, leistungsstarke und nachhaltige Allfinanzvermittlung.

VORTEIL

Qualifizierte und ausgebildete Experten beobachten den Finanz-, Versicherungs- und Vorsorgemarkt und optimieren aufgrund der gewonnenen Erkenntnisse für unsere Kunden deren finanzielle Situation. So werden aus dem Marktangebot ausschließlich auf ihre Ziele und Wünsche abgestimmte Produkte herausgefiltert. Die EFS-Vertriebspartner erheben aus diesem Grund im ersten Schritt den Ist-Zustand mittels einer Finanzanalyse und werten die Daten streng vertraulich mit Spezialisten aus. Im Anschluss werden in einem persönlichen Gespräch Möglichkeiten zur Optimierung der finanziellen Situation aufgezeigt.



Ingo Linn, Vorstandsvorsitzender der EFS-AG

DIE EFS-AG ERMÖGLICHT MODERNE KARRIEREN.

Interview mit Ingo Linn.

EFB-AG: Herr Linn, welche Pläne haben Sie, als Vorstandsvorsitzender, für die EFS-AG?

Ingo Linn: Die EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG (EFS-AG) hat seit ihrer Gründung in Deutschland im Jahr 1996 eine beeindruckende Entwicklung hinter sich gebracht. Wir sind damals mit 77 EFS-Vertriebspartnern gestartet. Heute betreuen allein in Österreich rund 450 zertifizierte EFS-Vertriebspartner an mehr als 75 Standorten über 200.000 Kunden, die uns mit 570.000 Verträgen ihr Vertrauen schenken. Diese Entwicklung war nur möglich, weil sich das Konzept des EFS-Vertriebspartners bewährt hat. Mein Mentor Senator Otto Wittschier hat es zudem wie kein anderer verstanden, Menschen zu begeistern. Er hat ein exzellentes Management- und Verkaufsteam auf die Beine gestellt, das für unsere Kunden und die EFS-AG eine tolle Arbeit geleistet hat und auch in Zukunft leisten wird. Was unsere Pläne für die Zukunft betrifft, so lassen sich diese sehr klar formulieren: Wir wollen in den nächsten Jahren kontinuierlich weiterwachsen. Dieses Ziel haben wir auch in unserer „Agenda 2023“ festgelegt. Das Wachstum bezieht sich sowohl auf die Zahl zufriedener Kunden als auch auf die Ausweitung auf Länder, in denen wir tätig sein wollen.

EFB-AG: Was ist das Erfolgsgeheimnis der EFS-AG?

Ingo Linn: Das Wichtigste ist die Geradlinigkeit unserer Geschäftspolitik. Unsere Unternehmensphilosophie wird vom Gedanken der Professionalität getragen. Das ermöglicht uns die Auswahl unserer Partner nach strengen Qualitätskriterien. Wir stellen uns so auf die Seite unserer Kunden, denen wir ausnahmslos qualitativ hochwertige und individuell an ihre Bedürfnisse angepasste Finanzlösungen anbieten wollen und können. Unsere EFS-Vertriebspartner punkten so durch größtmögliche Seriosität bei ihrer Beratungstätigkeit.

EFB-AG: Herr Linn, können Sie uns etwas über den Organisationsaufbau der EFS-AG in Österreich erzählen?

Ingo Linn: Im Jahr 2002 wurde die EFS-AG in Österreich mit Sitz in Salzburg gegründet. An der Spitze stehen mit mir mein Vorstandskollege Thomas Schnöll, MAS, zwei Prokuristen sowie 22 Direktoren im Vertrieb! Ich erzähle Ihnen das deshalb, weil unsere Unternehmenspolitik nicht am grünen Tisch entsteht, sondern die gesamte Führungsebene mit einbezieht. Durch die breite Meinungsfindung ist sichergestellt, dass die Bedürfnisse unserer Vertriebspartner in alle Entscheidungen einfließen. Letztlich sind sie es ja, die direkt beim Kunden sind und somit den Pulsschlag des Marktes und der Menschen sehr deutlich fühlen. So können wir auch sehr rasch auf Veränderungen, die Wünsche und Bedürfnisse unserer Kunden reagieren.

EFS-AG: *In welchen Punkten unterscheidet sich die EFS-AG von anderen Vertrieben? Mit anderen Worten: Was ist das Besondere an Ihrem System und Ihrer Philosophie?*

Ingo Linn: Für unsere Kunden stehen an oberster Stelle die Professionalität in der Beratung. Wir sind von keinem einzelnen Anbieter abhängig. Das gibt uns die Freiheit, die Bedürfnisse unserer Kundinnen und Kunden in den Mittelpunkt zu stellen.

EFS-AG: *Wie nehmen Sie die Vertriebslandschaft in Österreich wahr, worin sehen Sie die großen Chancen für Ihr Unternehmen?*

Ingo Linn: Ich sehe die Vertriebslandschaft in Österreich sehr positiv, wie auch in anderen europäischen Ländern, in denen wir tätig sind, weil die Kompetenz eines EFS-Vertriebspartners in Zukunft mehr denn je gefragt sein wird. Auch die beruflichen Perspektiven innerhalb der Finanz-, Versicherungs- und Vorsorgebranche – insbesondere innerhalb der EFS-AG – werden immer interessanter. Das belegt unser Vertriebspartnerwachstum, das ich eingangs schon erwähnt habe. Die Zahl der EFS-Vertriebspartner ist seit der Gründung im Jahr 2002 auf das Vierzigfache angewachsen. Das macht uns, wie Sie sich denken können, sehr stolz.

EFS-AG: *Immer mehr einzelne Vermögensberater, Makler sowie Berater anderer Vertriebsgesellschaften schließen sich dem Erfolgsmodell der EFS-AG an. Worauf führen Sie das zurück, was macht Ihr Unternehmen so attraktiv für andere?*

Ingo Linn: Die Finanzbranche zieht nach wie vor Menschen an, die eine vernünftige berufliche Heimat mit Aufstiegsmöglichkeiten, Selbstverwirklichung, persönlichem Erfolg und natürlich mit hervorragenden Einkommensmöglichkeiten suchen. Was den Zulauf aus anderen Vertrieben betrifft, so stellen wir immer wieder fest, dass sowohl eine zertifizierte Ausbildung/Einarbeitung als auch eine fachliche und menschliche Betreuung und vor allen Dingen die Professionalität von großer Bedeutung sind. Menschen mit Erfahrung, die im Vertrieb tätig waren und zu uns kommen, können einschätzen, was theoretisch versprochen und praktisch gehalten wird. Und hier stelle ich immer wieder fest, dass mir diese Vertriebspartner bestätigen, dass sie das, was die EFS-AG ihnen bietet, sie auch tatsächlich erleben.

EFS-AG: *Warum würden Sie jemandem empfehlen, bei der EFS-AG anzufangen?*

Ingo Linn: Da gibt es eine ganze Reihe von Punkten. Wir haben die Argumente für eine Zusammenarbeit mit unserem Unternehmen einmal aufgelistet und ich möchte nur einige wenige herausgreifen. Wenn ein neuer Vertriebspartner seine Tätigkeit bei uns beginnt, erhält er generell eine kostenfreie Ausbildung. Während dieser Zeit steht ihm ein persönlicher Coach zur Seite. Das verschafft Sicherheit. Weitere starke Argumente für die EFS-AG sind eine leistungsorientierte Vergütung und karrierebezogene Vorteile. Die EFS-Vertriebspartner profitieren von allen Vergütungsmodellen der Gesellschaften. Darüber hinaus bieten wir Absicherung auf sozialer Ebene. Wir tun sehr viel, damit unsere EFS-Vertriebspartner Karriere machen können und finanziell abgesichert sind.

EFS-AG: *Wodurch unterscheidet sich die EFS-AG von einem Maklerpool oder einem Unternehmen mit Ein-Produkt-Philosophie?*

Ingo Linn: Aufgrund unserer Philosophie und unserer Strategie eröffnen wir den EFS-Vertriebspartnern alle wichtigen Erfolgsfaktoren. Sie genießen alle Vorteile einer geführten Karriere und können sich somit auf das Wesentliche konzentrieren. Das Thema Ein-Produkt-Philosophie lässt keine individuelle Beratung zu. Um den Kunden eine umfassende Betreuung bieten zu können, bedient sich die EFS-AG einer Vielzahl von Produktpartnern/Produktpaletten. Wir picken für den Kunden sozusagen die Rosinen aus dem Kuchen. Nur wer über Alternativen im Produktsegment verfügt, kann seinen Kunden ein individuelles Konzept anbieten. Damit profitieren sie von einem echten wirtschaftlichen Vorteil.

EFS-AG: *Herr Linn, wir danken Ihnen für das Gespräch!*

DAS MANAGEMENT.



*Von links: Thomas Schnöll, MAS, Mag. Edith Matejka
hinten: Ingo Linn, Justo J. Santos*

INGO LINN

VORSTANDSVORSITZENDER

„Unser Erfolgsgeheimnis ist die Geradlinigkeit unserer Geschäftspolitik. Unsere Unternehmensphilosophie wird vom Gedanken der Zuverlässigkeit, Flexibilität und Teambildung getragen. Im Mittelpunkt stehen unsere Kunden, denen wir ausnahmslos individuelle, hochwertige und an ihre Bedürfnisse angepasste Finanzlösungen anbieten. Unsere EFS-Vertriebspartner punkten insbesondere mit größtmöglicher Seriösität.“

Ingo Linn war vor dem Beginn seiner Tätigkeit in der Finanzdienstleistungsbranche Polizeibeamter. 1984 eröffnete er sein erstes Vertriebsbüro. 1996 wurde die EFS AG in Deutschland gegründet, bei der er die Position des Vorstandes bekleidet. Sein Mentor, Senator Otto Wittschier († 2008), war ein exzellenter Unternehmer und großer Visionär – ein Erfinder der Allfinanzidee. Nach dessen Tod übernahm Ingo Linn 2008 den Vorsitz des Vorstandes der EFS-AG Österreich. Diese Position hatte er auch von 2011 bis 2018 in der EFS-ZRT Ungarn inne. Im Jahr 2018 wurde er in den Aufsichtsrat der EFS-Zrt. berufen.

THOMAS SCHNÖLL, MAS

VORSTAND

„Wir setzen auf die Kompetenz unserer Vertriebspartner. Die EFS-AG bietet dafür eine intensive fachliche und vertriebliche Ausbildung. Am Karrierebeginn steht dem EFS-Vertriebspartner ein persönlicher Coach zur Seite. Komplettiert wird unser Ausbildungssystem durch die hauseigene Führungskräfteakademie.“

Nach seiner Tätigkeit im Wertpapierbereich der Landeshypothekenbank absolvierte Herr Schnöll den Masterstudiengang Finanzdienstleistungen an der Donau-Universität Krems. Anschließend war er zehn Jahre u.a. für Produktinnovationen und für die Ausbildung in der Akademie der Generali Versicherung verantwortlich. Seit dem Jahr 2004 ist Herr Schnöll für die EFS-AG tätig und bekleidet seit 2011 zusätzlich die Position des Vorstandes der EFS-ZRT Ungarn.

MAG. EDITH MATEJKA

PROKURISTIN

„Das Kundenwohl hat für uns oberste Priorität. Als Compliance-Beauftragte ist es meine Aufgabe, genau darauf zu achten, dass die gesetzlichen und unternehmerischen Rahmenbedingungen eingehalten werden.“

Nach dem Studium der Rechtswissenschaften absolvierte Frau Mag. Matejka eine Bankausbildung. Im Anschluss daran war sie mehrere Jahre in einer Anwaltskanzlei tätig. 2006 übernahm sie die Leitung der Rechtsabteilung sowie des Compliancebereiches. Seit 2011 bekleidet Frau Mag. Matejka zusätzlich die Position des Vorstandes der EFS-ZRT Ungarn.

JUSTO J. SANTOS

MARKETING EUROPA / PROKURIST

„Hinter dem aus meiner Sicht wichtigsten Leitsatz »Eine faire Sache ...« verbirgt sich der Gedanke »Lassen Sie uns die Zukunft fair gestalten.« Dies gilt gleichermaßen für unsere Kunden wie auch für unsere EFS-Vertriebspartner und unterstreicht die soziale Kompetenz in der Unternehmensführung der EFS AG.“

Als europäisches Unternehmen ist es uns wichtig einen einheitlichen Auftritt zu fördern, dabei vergessen wir nicht auf die länderspezifischen Details zu achten. Egal in welchem Land Sie zuhause sind – Sie sollten uns immer erkennen. Herr Santos begann 1990 seine Karriere mit der Ausbildung zum Versicherungskaufmann im Hause der Nürnberger Versicherung. Vor dem Wechsel zur EFS AG Österreich war er 14 Jahre für die Volksfürsorge Versicherung tätig. In seiner letzten Funktion war er Leiter der bundesweit agierenden Direktion Finanzdienstleister. Seit dem Jahr 2005 leitet Herr Santos den Bereich Vertrieb Österreich und Marketing Europa.

DIE FÜHRUNGRIEGE.

Die Zukunft ist planbar.



Daniel Reisinger, CSE | Senior Direktor

Daniel Reisinger ist Certified Supervisory Expert, akademischer Finanzdienstleister, gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 1998 erfolgreich in der Branche tätig.

Robert Fletschberger, akad. FDL | Senior Direktor

Robert Fletschberger ist akademischer Finanzdienstleister, gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2000 erfolgreich in der Branche tätig.

Andreas Pils, CSE | Senior Direktor

Andreas Pils ist Certified Supervisory Expert, akademischer Finanzdienstleister und gewerblicher Vermögensberater. Seit dem Jahr 1999 erfolgreich in der Branche tätig.

Martin Fuchs, akad. FDL | Senior Direktor

Martin Fuchs ist akademischer Finanzdienstleister, gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 1998 erfolgreich in der Branche tätig.

Walter Fletschberger, dipl. FW | Senior Direktor

Walter Fletschberger ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2000 erfolgreich in der Branche tätig.

Josef Bauer, akad. FDL | Senior Direktor

Josef Bauer ist akademischer Finanzdienstleister, gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2000 erfolgreich in der Branche tätig.

Michael Reisenberger | Senior Direktor

Michael Reisenberger ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2000 erfolgreich in der Branche tätig.

Roland Schnegg | Direktor

Roland Schnegg ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2000 erfolgreich in der Branche tätig.

Günther Pils | Senior Direktor

Günther Pils ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 1999 erfolgreich in der Branche tätig.

Harald Aichinger | Direktor

Harald Aichinger ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2004 erfolgreich in der Branche tätig.

Georg Ramsauer | Senior Direktor

Georg Ramsauer ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2001 erfolgreich in der Branche tätig.

Gabor Bozzai | Senior Direktor

Gabor Bozzai ist gewerblicher Vermögensberater und seit dem Jahr 2006 erfolgreich in der Branche tätig.

René Klammer | Direktor

René Klammer ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2000 erfolgreich in der Branche tätig.

Dipl.-Ing. Sylvia Waler | Direktorin

Sylvia Waler ist gewerbliche Vermögensberaterin und staatl. geprüfte Versicherungsagentin. Seit dem Jahr 2007 erfolgreich in der Branche tätig.

Wolfgang Schanung | Direktor

Wolfgang Schanung ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2002 erfolgreich in der Branche tätig.

Nadine Pils | Direktorin

Nadine Pils ist gewerbliche Vermögensberaterin und staatl. geprüfte Versicherungsagentin. Seit dem Jahr 2005 erfolgreich in der Branche tätig.

Florian Buchebner | Direktor

Florian Buchebner ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2000 erfolgreich in der Branche tätig.

Michael Sögner | Direktor

Michael Sögner ist akademischer Finanzdienstleister, gewerblicher Vermögensberater, staatl. geprüfter Versicherungsfachmann (BÖV). Seit dem Jahr 2004 erfolgreich in der Branche tätig.

Michael Hahn | Senior Direktor

Michael Hahn ist gewerblicher Vermögensberater und Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2004 erfolgreich in der Branche tätig.

Gerhard Hönig | Senior Direktor

Gerhard Hönig ist akademischer Finanzdienstleister, gewerblicher Vermögensberater und staatlich geprüfter Versicherungsagent, seit dem Jahr 2004 erfolgreich in der Branche tätig.

Patrick Göschl | Direktor

Patrick Göschl ist gewerblicher Vermögensberater und staatlich geprüfter Versicherungsfachmann (BÖV). Seit dem Jahr 2009 erfolgreich in der Branche tätig.

Michael Kleissl | Direktor

Michael Kleissl ist gewerblicher Vermögensberater und staatl. geprüfter Versicherungsagent. Seit dem Jahr 2004 erfolgreich in der Branche tätig.

SOZIALES ENGAGEMENT.

Einfach Freude Schenken.

Die EFS-AG unterstützt verschiedene Projekte in langfristigen Engagements in den Bereichen Kultur, Sport und Soziales. Die Unterstützung erfolgt in Form von Spenden oder Patronaten. Das 2003 ins Leben gerufene EFS-Hilfswerk wird durch regelmäßige Beiträge eines jeden Vertriebspartners und vor allem durch die finanzielle Unterstützung vonseiten der Gesellschaft getragen. Durch die Patenschaften und Initiativen unterstützen wir vor allem jene Menschen nachhaltig, die sozial benachteiligt sind.

HILFSWERK-PROJEKTE.

ÖSTERREICHISCHE KREBSHILFE

Vorwiegend ehrenamtlich, in ganz Österreich und für ganz Österreich! Die Österreichische Krebshilfe ist den Grundsätzen der Gemeinnützigkeit und Überparteilichkeit verpflichtet und auf vereinsrechtlicher Basis organisiert. Seit 1988 firmiert der Verein unter „Österreichische Krebshilfe-Krebsgesellschaft“ und wird ausschließlich aus privaten Spenden finanziert.

ÖSTERREICHISCHE KINDER-KREBS-HILFE

Ihre Mission sieht die Österreichische Kinder-Krebs-Hilfe in der umfassenden Unterstützung von an Krebs erkrankten Kindern und Jugendlichen sowie ihren Familien in medizinischer, pflegerischer, sozialer, psychologischer und rechtlicher Hinsicht. Sie leistet vor allem Direkthilfe für Familien, die durch die Krankheit des Kindes in finanzielle Engpässe geraten, und übernimmt die Finanzierung kindgerechter Ausstattung auf den onkologischen Stationen.

FRANZ BECKENBAUER STIFTUNG

Wir können das Schicksal einzelner Menschen, die durch Krankheit oder Behinderung unverschuldet in Not geraten sind, zu verbessern. Gerade der Einzelne gerät in der Fülle negativer Ereignisse leicht in Vergessenheit. Schweigend und enttäuscht ertragen viele ihr Los. Gerade sie sind auf Hilfe angewiesen. Hier setzt die Franz Beckenbauer Stiftung an. Seit 1982 hat sie schon viel getan, aber sie könnte noch weit mehr tun – mit Ihrer Unterstützung.

UNIVERSITÄT SALZBURG

Die Paris Lodron Universität Salzburg ist mit ihren über 18.000 Studierenden und rund 2.800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern in Forschung, Lehre und Verwaltung die größte Bildungseinrichtung in Salzburg. Als integrativer Bestandteil des kulturellen und wirtschaftlichen Lebens ist sie Ort der Begegnung zwischen Lehrenden und Studierenden, Wissenschaft und Öffentlichkeit.

PRO MENTE AUSTRIA

pro mente austria unterstützt als Dachverband von 26 Organisationen jährlich mehr als 80.000 Menschen in Österreich. 3.250 Mitarbeiter beraten, begleiten und betreuen täglich Menschen mit psychischen und sozialen Problemen. Ein weiterer Schwerpunkt von pro mente ist die Kinderseelenhilfe. Essstörungen, Selbstverletzung, Scheidung der Eltern ... das sind nur einige Anzeichen für verletzte Kinderseelen. Hier hilft pro mente.

WEITERE PROJEKTE:

Papageno, Rote Nasen, Kinderseelenhilfe, Rainbows – für Kinder in stürmischen Zeiten, Kick for Kids, anderskompetent, Helga Treichl Hospiz, Hochwasseropfer in Österreich, Kinderhospiz Bärenherz, Laube Sozialpsychiatrische Aktivitäten GmbH, Caritas, Rotes Kreuz, St. Anna Kinderspital und Stiftung Kindertraum.



SENATOR WITTSCHIER PRIVATSTIFTUNG.

Hauptaktionär der Euro Finanz Service AG.

Die Senator Wittschie Privatstiftung, verfolgt durch die Dividenden ihrer Beteiligung, verschiedene soziale Projekte im Sinne ihrer Stifter.

Ein Auszug:

ROLLENDE HERZEN

Rollende Herzen in der Region Zell am See - Uttendorf durch Übernahme der fixen Jahreskosten.

PALLIATIV BEWEGUNG SALZBURG

Übernahme der Aufbaukosten für eine mobile Palliativstation für den Pinzgau für 5 Jahre.

SOZIALE PROJEKTE IM PINZGAU

Soziale Projekte in der Stadtgemeinde Zell am See, Uttendorf und der Kirchengemeinde Zell am See

Senator Otto Michael Wittschie (* 7. Juli 1938 in Köln, Deutschland; † 6. August 2008 in Salzburg) war Unternehmer und Förderer zahlreicher Projekte im Pinzgau.

Otto Wittschie war ein Unternehmer mit Handschlagqualität, er war Mitbegründer eines Unternehmens, welches bei seinem Ausstieg über 15.000 Mitarbeiter in sechs Ländern zählte. Als Unternehmensphilosophie prägte Otto Wittschie das Wort „Allfinanz“ (Alles aus einer Hand). Im Jahre 1999 wurde Otto Wittschie Aufsichtsratsvorsitzender der „Euro Finanz Service AG“ in Deutschland und expandierte im Jahr 2002 mit dem Unternehmen nach Österreich und leitete dieses erfolgreich bis zu seinem Ableben 2008 als Vorstandsvorsitzender.



HOCHWERTIGE DIENSTLEISTUNG.

Zukunftsweisend und nachhaltig.

ABSICHERN

Tagtäglich wird jeder Einzelne mit Unvorhersehbarem konfrontiert. Um finanzielle Einbußen zu vermeiden, ist eine sinnvolle Absicherung die Basis für einen sorgenfreien Alltag.

Schutz bei Unfall und Berufsunfähigkeit, Gesundheitsvorsorge, Vorsorge für Hinterbliebene, Schutz bei materiellen Schäden, u.v.m.

AUFBAUEN

Der Vermögensaufbau beginnt schon in jungen Jahren und sollte gut überlegt sein. Für die finanzielle Vorsorge gibt es viele Varianten, daher analysieren wir für Sie den Markt.

Bausparen, Investmentfonds, private Altersvorsorge, staatlich geförderte Zukunftsvorsorge, u.v.m.

AUSBAUEN

Ziele sind da, um diese zu erreichen. Ist ein Grundstock an Kapital geschaffen, ist der Ausbau des Vermögens nur mehr eine Frage der richtigen Entscheidung.

Finanzierung von Eigentum, Investment in Wertpapieren, u.v.m.



PERSÖNLICHES KONZEPT.

Wir zeigen Ihnen den Weg.

Der Markt ist durch eine unüberschaubare Vielzahl von Anbietern und Angeboten geprägt. Die Folge davon ist, dass viele Konsumenten sich überfordert fühlen und ihre Entscheidung vom Zufall abhängig machen.

Als Finanzdienstleistungsunternehmen filtern wir zu Ihrem Vorteil ausschließlich auf Ihre Ziele und Wünsche abgestimmte Produkte heraus, um Ihre finanzielle Zukunft zu verbessern. Unser Ziel ist es, für Sie zukunftsorientiert und leistungsstark einen echten und nachhaltigen wirtschaftlichen Erfolg zu realisieren.

UNSER BEWÄHRTES ABS-SYSTEM



SITUATION **ANALYSIEREN**



INDIVIDUELL **BERATEN**



LAUFEND **SERVICIEREN**

EFS-AG PRODUKTPARTNER.

Ein Auszug.



CAPITAL >>> BANK



Dialog:
Lebensversicherungs-AG



easyleasing
Like it, Lease it.

ERGO

EUROPA
VERSICHERUNG PUR.

Europäische
Reiseversicherung



Gothaer



helvetia

HDI

InterRisk
VIENNA INSURANCE GROUP

e
MERKUR
DIE VORSICHERUNG.

muki



Vermögensfreunde
Beim Geld fängt die Freundschaft an

**WIENER
STÄDTISCHE**
VIENNA INSURANCE GROUP

WWK
Eine starke Gemeinschaft

wüstenrot

ZURICH

VERTRAUENSVOLLE PRODUKTPARTNER.

Partnerschaften mit Erfolg.

Die EFS-AG vertraut nur auf erstklassige österreichische und internationale Produktpartner. Sie setzt auf ein Höchstmaß an Sicherheit, Flexibilität und Ertrag. Durch die Beobachtung des Marktes ist es uns möglich, eine gezielte und überlegte Auswahl von Produktpartnern zu treffen.

So sind es ausschließlich renommierte Gesellschaften, mit denen wir zusammenarbeiten und alle Produktparten abdecken. Unsere Produktpartner unterstützen uns, die Anforderungen an eine professionelle Konzeptauswahl zu erfüllen.

UNSERE ANFORDERUNGEN



ZUKUNFTSORIENTIERTE PRODUKTE



LEISTUNGSSTARKE KONZEPTE



NACHHALTIGER ERFOLG



KARRIERE MIT SYSTEM.

Präzises Wissen als Grundlage.



Der Begriff „Karriere“ wird heutzutage oft gebraucht. Viele Menschen machen sich Gedanken über die eigene berufliche und finanzielle Zukunft. Berufliche Karriere muss jedoch immer auch im Einklang mit anderen Lebensbereichen stehen. Nur so rechtfertigt sich ein erhöhter Einsatz an Zeit und Energie. Karriere erfordert neben Fleiß und Ausdauer auch die Identifikation mit einem Unternehmen und den Werten, welche dieses Unternehmen ausmachen. Karriere entwickelt einen Menschen ganzheitlich. Die besten Voraussetzungen sind ein positives Umfeld, welches den eingeschlagenen Weg fördert. Neben der Ausbildung zum staatlich geprüften Versicherungsagenten, Wertpapiervermittler oder zum gewerblichen Vermögensberater durchlaufen unsere EFS-Berater ein intensives Schulungs- und Weiterbildungsprogramm. Anschließend bieten wir die Möglichkeit der Absolvierung des Universitätslehrgang zum akademischen Finanzdienstleister an. Wir legen neben der fachlich qualifizierten Ausbildung großen Wert auf Persönlichkeit und Menschlichkeit.

Die EFS-AG ist ein modern denkendes, handelndes und zukunftsorientiertes Beratungsunternehmen. Einer der Schwerpunkte in der Ausbildung ist die Förderung und Unterstützung von Nachwuchsführungskräften in der EFS Führungskräfte Akademie.

Unser Erfolgsmodell ist die geführte Karriere.

STAATLICH ANERKANNTE AUSBILDUNG.

- 48 Lehreinheiten**.....Einführende Fachausbildung
- 144 Lehreinheiten**.....Weiterführende Fachausbildung
- 42 Lehreinheiten**.....Ausbildung zum Wertpapiervermittler
- 95 Lehreinheiten**.....Ausbildung zum gewerblichen Vermögensberater
- 110 Lehreinheiten**.....Ausbildung zum staatlich geprüften Versicherungsagenten
- 88 Lehreinheiten**.....Führungskräfteakademie (laufend)
- 385 Lehreinheiten**.....Universitätslehrgang zum akademischen Finanzdienstleister



IHR EFS STIPENDIUM.

Mit System zum Erfolg.

Um Ihre staatlich anerkannte Ausbildung zum Versicherungsagenten sowie auch zum Vermögensberater bestmöglich zu unterstützen, **fördern wir über unser EFS-Stipendium Ihre Ausbildung. Dabei sind bis zu *100% Kostenrückerstattung möglich!**

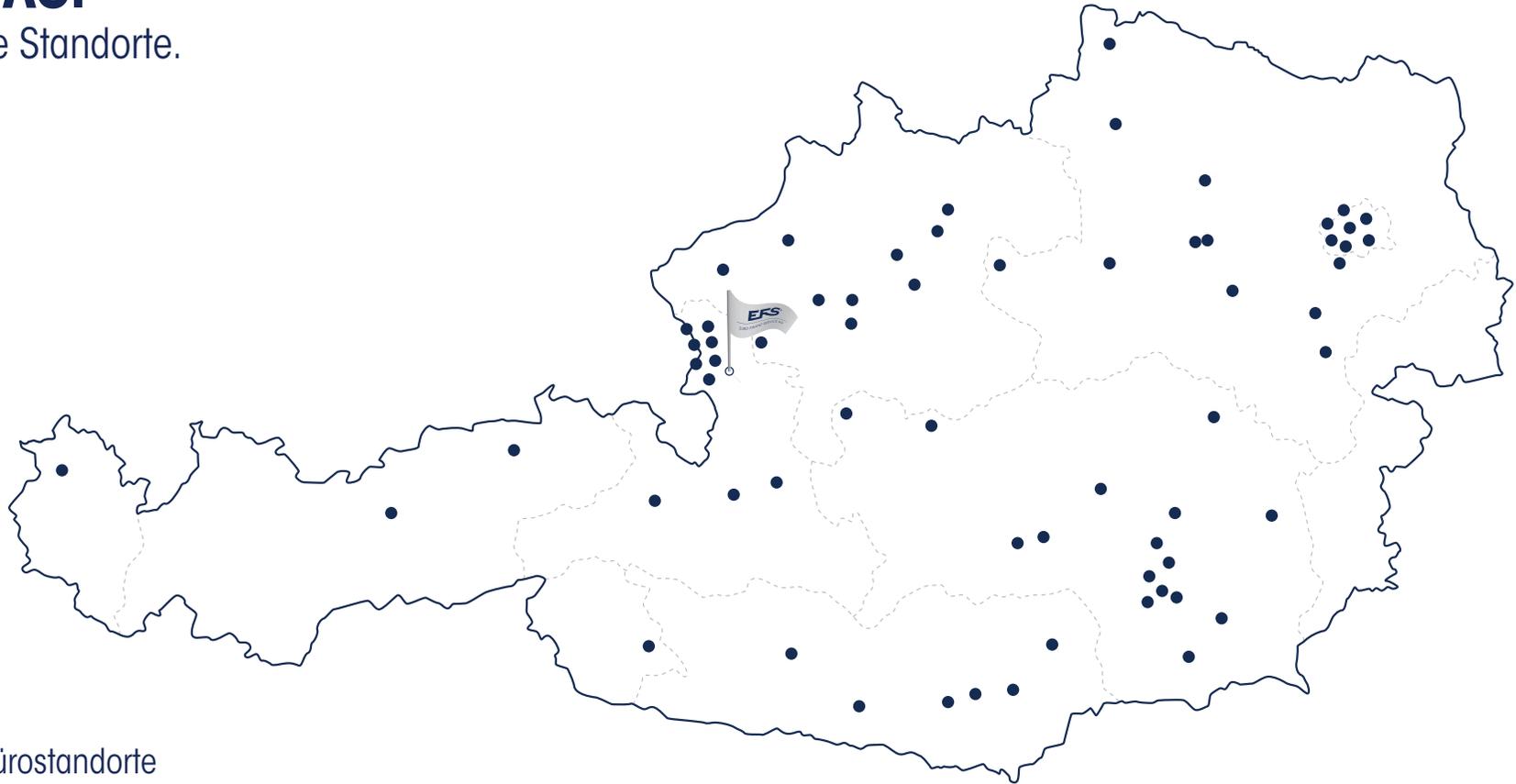
*100% Kostenrückerstattung (Kursgebühr / Skripten / Prüfung)





EFS AG.

Unsere Standorte.



- > 75 Bürostandorte
- > 200.000 zufriedene Kunden
- > 570.000 vermittelte Verträge
- > 450 zertifizierte Vertriebspartner



Hauptverwaltung

● Bürostandorte

ATTRAKTIVE ARGUMENTE.

Vom Nebenberuf in die Chefetage.

4,3 MIO. ERWERBSTÄTIGE IN ÖSTERREICH | ZUKUNFTSORIENTIERTE BRANCHE

INNOVATIVER MARKETINGSUPPORT | EIGENE FÜHRUNGSKRÄFTEAKADEMIE

KEINE GEBIETSBEGRENZUNG | FREIE BÜROSTANDORTWAHL | 100%IGER KUNDENSCHUTZ

NEBENBERUFLICHER EINSTIEG | KOSTENLOSE AUSBILDUNG | FREIE ZEITEINTEILUNG

GARANTIERTE AUFSTIEGSMÖGLICHKEITEN | LEISTUNGSBEZOGENE VERGÜTUNG

ZWEITES STANDBEIN | LEBENSBEGLEITENDE ABSICHERUNG | KEIN STARTKAPITAL

DER FAKTOR ZEIT.

| | | | |
|-------------|--|-------------|--|
| 2002 | Gründung der EFS-AG Österreich | 2011 | 200.000 vermittelte Verträge, Gründung der EFS-ZRT Ungarn |
| 2003 | Gründung des EFS-Hilfswerks – E infach F reude S chenken 10 Bürostandorte in Österreich, 10 Produktpartner zur Auswahl | 2012 | 10 Jahre EFS-AG Österreich |
| 2004 | Kundenseminare, erfolgreiche Einführung der Ausbildungsoffensive | 2013 | Erweiterung der Führungskräfteakademie durch externe Fachreferenten der FAF |
| 2005 | Präsentation der einführenden und weiterführenden Fachausbildung, Start Championsclub, WKO-Engagement | 2014 | Eröffnung des 50. Büros, 120.000 Kunden. Die neue EDV Generation – EFS Inside |
| 2006 | 25.000 EFS-Kunden, Start der EFS Führungskräfte Akademie | 2015 | Ernennung der ersten Direktorin in der EFS-AG |
| 2007 | 5 Jahre EFS-AG Österreich, 30 Bürostandorte, Einführung des neuen Ausbildungssystems | 2016 | Auszeichnung von kununu.com |
| 2008 | 100.000 vermittelte Verträge, 50 Produktpartner | 2017 | 15 Jahre EFS-AG |
| 2009 | Größter Finanz-, Versicherungs- und Vorsorgeexperte Österreichs, ohne Beteiligung von Banken, Investmentgesellschaften oder Versicherungskonzernen | 2018 | 160.000 EFS-Kunden, Eröffnung des 60. Büros, 19 erfolgreiche Direktoren |
| 2010 | 75.000 EFS-Kunden, über 1.000 EFS-Vertriebspartner | 2019 | 200.000 EFS-Kunden, Eröffnung des 76. Büros, 22 erfolgreiche Direktoren |



IMPRESSUM.

NAME UND SITZ DER GESELLSCHAFT:

EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG
Faberstraße 10
5020 Salzburg

Hotline: 0800 233 899
Telefon: +43 662 85 73 85-0
Fax: +43 662 85 73 85-31
Web: www.efs-ag.at
E-Mail: office@efs-ag.at

Firmenbuchnummer: FN219071p
UID-Nummer: ATU 54558802
Firmenbuchgericht: Landesgericht Salzburg

Behörde gem. ECG: Stadt Salzburg Magistrat
Zuständige Aufsichtsbehörde: Finanzmarktaufsicht (FMA)
Mitglied der Wirtschaftskammer Salzburg, Sparte
Information und Consulting

Wir verweisen bezüglich der anwendbaren gewerbe- oder
berufsrechtliche Vorschriften auf das Rechtsinformati-
ons-system des Bundes (RIS) unter: <https://www.ris.bka.gv.at>

Gewerblicher Vermögensberater GISA-Zahl: 18668643
Mehrfachagent GISA-Zahl: 18702446
Wertpapierfirma AZ W00538/2002-0092

BERUFSVERBÄNDE

Fachverband der Finanzdienstleister
Fachverband der Mehrfachagenten
AFPA-Mitglied

FÜR DEN INHALT VERANTWORTLICH:

EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG
Ansprechpartner: Prok. Justo J. Santos



BEWERTEN SIE UNS AUF GOOGLE



Hinweis: Im Hinblick auf eine leichte Lesbarkeit werden geschlechtsspezifische Bezeichnungen im Text nur in ihrer männlichen Form (z. B. Vertriebspartner) angeführt – sie umfassen selbstverständlich männliche und weibliche Personen. Irrtümer, Satz- und Druckfehler vorbehalten.

Bilder: Foto Scheinast, shutterstock, Foto Weinsheimer, unsplash.com © EFS Euro Finanz Service Vermittlungs AG 10/2019

KUNDENVORTEILE.

ERSPARNIS.

Durch unsere umfassende Finanzanalyse erfolgt eine detaillierte Aufnahme Ihres Ist-Zustands. Unsere qualifizierten und ausgebildeten Vertriebspartner werten die Finanzanalyse kostenlos aus und optimieren Ihre finanzielle Situation. Für Sie bedeutet das, Sie sparen bares Geld und erhalten ein optimales Preis-Leistungs-Verhältnis.

KONZEPTE

Jedes Konzept ist individuell und auf Ihre persönlichen Bedürfnisse abgestimmt. Gemeinsam mit namhaften Produktpartnern bieten wir zukunftsorientierte, leistungsstarke und nachhaltige Konzepte. Für Sie bedeutet das, dass in einem persönlichen Gespräch Ihre individuellen Bedürfnisse in den Mittelpunkt gestellt werden.

PARTNERSCHAFT

Unsere lebensbegleitende Partnerschaft bedeutet, dass wir für jede Ihrer Lebenssituationen die passende Antwort haben. Für Sie bedeutet das, dass Sie mit dem für Sie optimalen Konzept beruhigt schlafen können.

AUSWAHL

Wir sind ein Finanz-, Versicherungs- und Vorsorgeexperte, ohne Beteiligung von Banken, Investmentgesellschaften oder Versicherungskonzernen. Für Sie bedeutet das, dass wir aus einer exklusiven Auswahl von Produktpartnern ein für Sie optimales persönliches Konzept erstellen.

ANSPRECHPARTNER

Aufgrund unserer Konzessionen bieten wir Ihnen alle Themen im Finanz-, Versicherungs und Vorsorgebereich aus einer Hand. Für Sie bedeutet das kurze Wege, da Sie nur noch einen Ansprechpartner brauchen.

